**BẢN ĐÁNH GIÁ NHÀ PHÂN PHỐI MỚI**

***Bản đánh giá này được thực hiện tại thời điểm:****……………………………………………………………..*

**1- Thông tin chung:**

1.1- Ngày thành lập: …………………………………………………………………...

1.2- Loại hình doanh nghiệp: …………………………………………………………..

1.3- Phạm vi kinh doanh: ………………………………………………………………

1.4- Địa chỉ đăng ký: ………………………………………………………………….

**2- Vốn và tài sản:**

2.1 Vốn đăng ký/điều lệ: ……………………………………………...........................

2.2 Giá trị tài sản doanh nghiệp: ……………………………………………………...

Trong đó: Giá trị Bất động sản theo danh sách đính kèm và ghi chú rõ những tài sản đã thế chấp.

2.3 Giá trị Tài sản của Chủ doanh nghiệp/cổ đông chính: ……………………………

Trong đó: Giá trị Bất động sản theo danh sách đính kèm và ghi chú rõ những tài sản đã thế chấp.

**3- Tình hình công nợ: Tại thời điểm báo cáo**

3.1 Nợ phải trả …………………………………………

- Nợ vay ngân hàng: ………………………………………..

- Nợ khác: ………………………………………...

3.2 Nợ phải thu: …………………………………………

(Ghi rõ nợ khó đòi nếu có)

**4- Sản lượng tiêu thụ (3 năm gần nhất): Năm 1 Năm 2 Năm 3**

4.1 Nhà máy A (Tấn) ..…….. ……… ………

4.2 Nhà máy B (Tấn) ……… ……… ……… 4.3 Tổng tiêu thụ (Tấn) …….... ……… ………

**5- Mạng lưới kinh doanh thép:**

(Cụ thể theo khu vực, địa bàn, khách hàng - nêu rõ khả năng của các khách hàng,….)

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**6- Các vấn đề khác:**

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

Đề xuất của Phòng Kinh doanh:

Là Nhà phân phối của Công ty

Không được lựa chọn

Đề xuất khác: ………………………………………………………………..

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **TP. KINH DOANH** | **P. TCKT** | **NGƯỜI ĐÁNH GIÁ** |